



株式会社 ドリーマン

マーケティング事業部 : 東京都豊島区東池袋 2 - 6 3 - 5 日興パレス池袋 2F

http://dreaman.jp Tel:03-6321-9152 Fax:03-6318-5945

プレスリリース カテゴリー : [EC]

2009年11月発信

報道関係者各位

業界初！ネットショップに価値のある支援サービスを集めたコラボセミナーを全国展開

～ ネットショップ、サービス提供者双方にとっての情報プラットフォーム ～

これまでセミナーと言えばサービスの主体社が単独で主体的な情報を都心中心に発信するものでした。マーケティング支援を行う株式会社ドリーマンでは中立的な立場から有益な情報やサービスを有する厳選した企業と連携し、情報に乏しい地方も含め全国的に業界初のコラボレーションセミナーを展開して参ります。



【コラボレーションセミナーの利点】

= サービス提供企業側の利点 =

- 1) セミナー集客の課題を解決、ドリーマンが集客から運営、実施までを一括して代行することで各社が効率的に情報を発信できる場を提供します。
- 2) 単独セミナーでは不可能な、自社ではリーチできない参加者へのリーチを可能にします。
複数社のサービスが集まることで自社への興味の範囲外のショップへもリーチができます。
- 3) コスト按分効果を発揮します。

特に情報の乏しい地方ではセミナーからの契約率が高いとわかっていても単独では費用対効果的にも難しい。そのためこれまでセミナーと言えば都心が中心でした。ドリーマンでは複数社の情報を束ねることでコスト按分効果をはかり地方への発信力を高めます。

= セミナー参加者（ネットショップ）側の利点 =

- 1) 様々な有益な情報を収集できる : 単独セミナーと違いコラボセミナーではドリーマンが有益と認めたサービスを幅広く取り扱います。例えば運営代行マッチングや中国販路開拓、モール出店、など多数。
- 2) 客観的に比較が可能 : セミナー運営者であるドリーマンはどこにも属さない中立的な立場から有益な情報のみを扱い発信します。セミナーにてサービスの比較検討も可能です。
- 3) お得な特典盛りだくさん : 情報発信元各社からセミナー参加者様に様々な特典あり。

最新の裏技も含めて公開する<無料>セミナーです。12/10:東京、12/16大阪、12/17名古屋、12/18金沢を含めた年内5開催、来年以降は毎月各地で10開催を予定。年間でネットショップ7200店舗にご参加頂きます。またネットショップへ影響力を持つ各地のパートナーとも提携し組織的に全国を網羅します。更にショップを運営したいスタッフとショップを運営して欲しいショップオーナーとのマッチングも行います。

尚、セミナーの運営費用は情報発信企業各社からの協賛金と各社とドリーマンの代理店契約に基づく手数料から捻出されます。3カ月後には月間600店舗のセミナー参加、月商1500万円の売上を見込みます。

<p><業務概要></p> <p>アウトソーシング事業（登録スタッフ1万人超）</p> <p>マーケティング支援事業</p>	<p><会社概要></p> <p>株式会社ドリーマン : 電話 03-6913-0501</p> <p>本社 〒174-0044 東京都板橋区相生町3-4</p>
--	---

<本件に関するお問い合わせ>

広報担当者名: 矢嶋渡

TEL : 03-6321-9152 FAX : 03-6318-5945 E-mail : info@dreaman.jp